

PROGRAMA SUPERIOR EN

CORPORATE FINANCE Y CAPITAL RIESGO

XVI EDICIÓN

MAYO 2026



MADRID

+300 alumnos

FORMADOS DESDE LA 1ª EDICIÓN



ENFOQUE TÉCNICO Y PRÁCTICO DE ALTO NIVEL



EQUIPO PEDAGÓGICO EXPERIMENTADO COMPUESTO
POR RECONOCIDOS PROFESIONALES



FORMACIÓN COMPLETA DE 39 HRS. DE DURACIÓN



PROGRAMA ADAPTADO A LAS NECESIDADES DE LOS
PROFESIONALES DEL M&A Y DEL CAPITAL RIESGO

20%
dto.

HASTA EL
17/04/26

10%
dto.
adicional

SOLO PARA
SUSCRIPTORES AL
PACK PREMIUM C&C

 PROGRAMA PARA
PROFESIONALES

Organiza:

**Capital &
Corporate**

by:

IFAES.

INFORMACIÓN

Una formación práctica **para profesionales**

FECHAS:

2 días a la semana durante 3 semanas:
11, 12, 18, 19, 25 y 26 de mayo

HORARIO Y DURACIÓN:

09.30h a 14.00h y de 15.30h a 18.00h,
39 horas lectivas

LUGAR:

IBERCENTER AZCA
Plaza de Carlos Trías Bertrán, 4 (Madrid)

PRECIO:

3.975 euros + IVA

- » 20% de descuento para inscripciones antes del 17/04/26
- » 10% de descuento adicional para empresas suscriptoras al Pack Premium Capital Corporate
- » Consultar precios de grupo

OBJETIVOS del Programa Superior

- Analizar y reflexionar sobre el sector de las operaciones de fusiones & adquisiciones y profundizar en cada una de las fases de la operación.
- Estudiar los aspectos esenciales de la financiación de las operaciones corporativas incidiendo de manera especial en las nuevas fórmulas.
- Entender la evolución y funcionamiento del mercado de Private Equity, sus aspectos legales y fiscales y comprender desde el proceso de captación de fondos e inversión a la gestión de carteras, creación de valor y estrategias de salida.
- Conocer el impacto de los criterios ESG en las inversiones de capital riesgo.

DIRIGIDO A:

Profesionales que desempeñan su actividad en el ámbito del Corporate Finance con el fin de ampliar sus conocimientos en esta materia.

EMPRESAS:

Sociedades, gestoras o fondos de capital riesgo, industriales, bancos de negocio, proveedores de deuda, asesorías, consultoras, boutiques M&A, despachos de abogados, entidades financieras.

CARGOS Y DEPARTAMENTOS:

Departamento de desarrollo corporativo, departamento financiero, departamento de operaciones, analistas de inversión, departamento de financiación de adquisiciones, departamento de corporate, departamento de reestructuración, consultores y auditores.

Claustro de profesores



ABOO PARTNERS

Almudena García Calle
Socia Fundadora



ALTAMARCAM PARTNERS

Fabiola Fernández-Ladreda Rivera
ESG Executive Director



AXON PARTNERS GROUP

Mauro Yovane
Socio y Responsable de Fondo de Fondos



BDO

Inés Laffon Lomba
Senior Manager de Valoraciones



Guillermo Miranda

Director de Valoraciones



Víctor Estévez Hernández

Senior Manager de M&A



GARRIGUES

Sergio Figuera
Asociado



Jaime Claver

Asociado Senior



NEWBROOK CAPITAL SOLUTIONS

Pedro Manen de Solà-Morales
Partner



NORGESTION

César García
Director



Beatriz Ibarrodo

Directora



OQUENDO CAPITAL

Gonzalo Liñán
Director de Inversiones



Miguel González Moyano

Invest Director



RSM SPAIN

Jordi Bellobí
Partner



SINERGIA PARTNERS

Javier Alonso Solá
Partner

PROGRAMA

OPERACIONES CORPORATIVAS			
MÓDULO A	Operaciones corporativas: Motivaciones, diseño de la estrategia, fases y documentos claves	09:30 - 18:00	11 mayo
	Análisis de la inversión y valoración de empresas	09:30 - 18:00	12 mayo
GESTIÓN FINANCIERA Y FINANCIACIÓN			
	Estructura y desarrollo de un proceso de due diligence	09:30 - 18:00	18 mayo
	Financiación	09:30 - 14:00	19 mayo
	Financiación alternativa o direct lending	15:30 - 18:00	
CAPITAL RIESGO			
MÓDULO C	Capital riesgo: presente y futuro	09:30 - 11:30	25 mayo
	Fundraising	12:00 - 14:00	
	ESG en Capital Riesgo	15:30 - 18:00	
	Creación de valor y gestión de la desinversión	09:30 - 14:00	26 mayo
	Aspectos fiscales	15:30 - 18:00	26 mayo
TOTAL HORAS LECTIVAS			39 HORAS (*)

* Quedan excluidos los intervalos de tiempo dedicados a la pausa café (11:30 - 12:00) y almuerzo (14:00 - 15:30 horas)





LUNES 11 DE MAYO

09.30 - 18.00

OPERACIONES CORPORATIVAS: MOTIVACIONES, DISEÑO DE LA ESTRATEGIA, FASES Y DOCUMENTOS CLAVE

- Principales cifras del mercado de fusiones y adquisiciones en España y en el extranjero. Perspectivas del mercado de M&A
- El proceso de M&A:
 - » Consideraciones generales a tener en cuenta en los procesos de M&A
 - » Motivaciones a la hora de realizar una operación de M&A
- Posibles tipologías de operaciones a corto y medio plazo: compra, venta, fusión, joint venture...
Diseño de la estrategia a seguir:
 - » ¿Por qué? Motivaciones, situación del mercado...
 - » ¿Cómo? Tamaño de la compañía, objetivos,
 - » Valor vs. Precio
 - » Desarrollo del proceso
- Fases de un proceso de M&A

- » Originación y preparación de la operación
- » Selección de potenciales candidatos: elaboración de la *long list*
Contacto con candidatos: *process letter* y *short list*
- » Información a los candidatos de la *short list*: firma de NDAs y presentación del *Information Memorandum*
- » Proceso de revisión y Due diligence: presentación de ofertas vinculantes y cierre del preacuerdo
- » Cierre del acuerdo: elaboración del SPA
- La importancia del Plan de Negocio
- La post integración: tecnología e innovación, recursos humanos, alineamiento de objetivos, etc.



CASOS PRÁCTICOS

• CÉSAR GARCÍA
Director. NORGESTION

• BEATRIZ IBARRONDO
Directora. NORGESTION



MÓDULO B

GESTIÓN FINANCIERA Y FINANCIACIÓN



MARTES 12 DE MAYO

09.30 - 18.00

ANÁLISIS DE LA INVERSIÓN

- Riesgo de negocio y riesgo financiero
- Valor Actual Neto (VAN)
- Tasa Interna de Rentabilidad (TIR)
- Payback o plazo de recuperación
- Métodos y criterios de valoración para calcular el valor real de las inversiones
- Coste del capital medio ponderado (WACC)

VALORACIÓN DE EMPRESAS

- Usos y profesionalización de la valoración
- Distintos conceptos de valor
- Métodos más utilizados para la valoración de empresas: la selección de métodos de valoración
 - » Descuento de flujos de caja
 - » Valoración por compañías comparables
 - » Método de transacciones comparables
- Valoración de inversiones en un Private Equity
 - » Metodología

- » Aspectos a considerar en una inversión por parte de un Private Equity
 - Análisis de la salida
 - Conocimiento del negocio y palancas de crecimiento de valor
 - Riesgos de la inversión
 - Estructura de la operación y su impacto en el precio
 - Contexto de la operación: tipo de proceso y presencia de industriales
- Análisis e interpretación de ratios financieros y económicos
 - » Ratios para el análisis de la rentabilidad
 - » Ratios para el análisis de la eficiencia
 - » Ratios relacionados con la cotización de la acción

• INÉS LAFFON LOMBA

Senior Manager de Valoraciones, BDO

• GUILLERMO MIRANDA

Director de Valoraciones, BDO

• VÍCTOR ESTÉVEZ HERNÁNDEZ

Senior Manager de M&A, BDO



LUNES 18 DE MAYO

09.30 - 18.00

ESTRUCTURA Y DESARROLLO DE UN PROCESO DE DUE DILIGENCE

- Papel del Due Diligence en el proceso de compra o venta de un negocio
- Asesores que normalmente intervienen
- Fases y elementos del proceso
- Tipos y áreas claves de la investigación

DUE DILIGENCE FINANCIERA

- Áreas clave de la Due Diligence financiera y su análisis
 - » Cuenta de resultados y rentabilidad histórica
 - » Balance de situación
 - » Deuda financiera neta
 - » Working Capital
 - » Cash Flow
- Evaluación de la viabilidad económico-financiera del plan de negocio
- Conclusiones sobre oportunidades y zonas de riesgo financieros

- Mecanismos de ajuste a precio
- Tipos de informe y referencia al Vendor Due Diligence

DUE DILIGENCE FISCAL Y ESTRUCTURA FISCAL DE LA TRANSACCIÓN

- Objetivos
- Determinación de las contingencias fiscales
- Análisis de la "realidad" de los créditos fiscales e impuestos diferidos
- Garantías sobre riesgos fiscales
- Consecuencias fiscales de la realización de la transacción
- Estudio fiscal de la transacción: el fondo de comercio

DUE DILIGENCE LEGAL

- Objeto y tipos de Due Diligence: aspectos que deben examinarse y la importancia del "check list"

- » Determinación del alcance del trabajo con el comprador y/o vendedor
- » Acuerdos previos (Memorandum of Understanding)
- » Análisis de la información pública
- Áreas objeto de Due Diligence legal: corporativa, contractual, inmobiliaria, administrativa, propiedad industrial e intelectual, protección de datos, litigios y procedimientos
- Recomendaciones al comprador y alcance de las garantías
- El SPA, los contratos de financiación y apoyo en el cierre de la transacción

• **JORDI BELLOBÍ**
Partner, RSM SPAIN

 **MARTES 19 DE MAYO**

 **09.30 - 14.00**

FINANCIACIÓN

INTRODUCCIÓN A LA FINANCIACIÓN DE ADQUISICIONES

- Datos básicos y evolución histórica de la financiación de adquisiciones
- Generación de valor en la financiación de adquisiciones, exposición del cuerpo teórico

PROCESO Y ANÁLISIS DE UNA OPERACIÓN DE FINANCIACIÓN DE ADQUISICIONES DESDE EL PUNTO DE VISTA DE UN BANCO Y UN INVERSOR FINANCIERO DE DEUDA

- Fase de originación
- Fase de análisis: riesgo de crédito, riesgo de mercado, retorno de capital
- Fase de estructuración de la deuda, objetivos
- Fuentes de liquidez: pública y privada, bancaria y no bancaria
- Análisis de activos financieros por parte de un inversor institucional, importancia del Rating de crédito
- Fase de documentación: estándar de LMA, garantías y coberturas
- Gestión y seguimiento de un libro de financiaciones
- Procesos de refinanciación de deuda

INTRODUCCIÓN A LOS MERCADOS DE CRÉDITO E IMPACTO EN LOS MERCADOS DE DEUDA DE OPERACIONES APALANCADAS Y LBOS

- Introducción al funcionamiento de los mercados de crédito europeos: público y privado, y relación entre ambos
- Mercado primario y mercado secundario de deuda, y relación entre ambos
- Descripción de productos e inversores: comparativa entre mercado europeo y US
- Evolución general del mercado de crédito y perspectivas a futuro
- Impacto de los mercados de crédito en el mercado de deuda de LBOS
- Cambios en la regulación bancaria y de mercado de capitales en Europa



CASO PRÁCTICO

- **PEDRO MANEN DE SOLÀ-MORALES**
Partner, NEWBROOK CAPITAL SOLUTIONS

FINANCIACIÓN ALTERNATIVA O DIRECT LENDING

- Situación de la financiación alternativa en nuestro país. ¿Qué camino queda por recorrer?
- ¿Qué se entiende por financiación alternativa y qué tipo de fórmulas incluye? Pros y contras de este modelo
- Costes, flexibilidad de estructuras, componentes variables, etc. ¿Es viable para todo tipo de empresas?
- Financiación alternativa vs. financiación tradicional



CASOS PRÁCTICOS Y EJEMPLOS DE ÉXITO

- **GONZALO LIÑÁN**
Director de inversiones, OQUENDO CAPITAL
- **MIGUEL GONZÁLEZ MOYANO**
Invest Director, OQUENDO CAPITAL



MARTES 25 DE MAYO

09.30 - 11.30

CAPITAL RIESGO: PRESENTE Y FUTURO

- Situación actual del mercado de private equity
- Operativa del inversor: Inversores en capital privado y co-inversión:
 - » Orígenes del sector
 - » Inversores: quienes son los inversores finales
 - » Modelo de negocio de las gestoras y fondos: como ganan dinero
- Estructura y tipología de las inversiones: ¿cuál es el rol del capital privado según el tipo de inversión?, ¿cómo se articula la relación entre la empresa de private equity y la participada?

- » Capital semilla (Seed Capital) y Start-up
- » Expansión
- » Sustitución
- » Operaciones apalancadas (LBO/MBO/MBI/SBO)
- Otros operadores: qué son, necesidades que cubren y cómo funcionan. Plataformas crowd; direct lending y fondos de deuda, QPE. Un private equity diferente para los emprendedores: los search funds
- ¿Qué hace diferente al capital inversión? La originación, el proceso de compra y el asset management

• **JAVIER ALONSO SOLÁ**
Partner. SINERGIA PARTNERS

12.00 - 14.00

FUNDRAISING: ELEMENTOS DEL PROCESO DE FUNDRAISING Y CONDICIONES DE LOS FONDOS DE PRIVATE EQUITY. OPORTUNIDADES DE COINVERSIÓN

CAPTACIÓN DE FONDOS: ELEMENTOS DEL PROCESO DE FUNDRAISING

- Escenario y captación de fondos global, en Europa y España
- Tipos de inversores
- Elementos clave de un fondo de private equity para captar fondos
- Los agentes colocadores
- Proceso de fundraising
- Criterios de selección de fondos
- Criterios de selección de inversores

CONDICIONES DE LOS FONDOS DE PRIVATE EQUITY

- Management Fees
- Carried interest
- Otras condiciones

OPORTUNIDADES DE COINVERSIÓN

- Objetivos de los fondos (GPs)
- Objetivos de los inversores (LPs)

• **MAURO YOVANE**
Socio y Responsable de Fondo de Fondos.
AXON PARTNERS GROUP

15.30 - 18.00

IMPACTO DE LOS CRITERIOS ESG EN LAS INVERSIONES DE CAPITAL RIESGO: ESTRATEGIAS, MODELOS DE MEDICIÓN Y RETOS FINANCIEROS

ESG COMO MAIN VALUE DRIVER

- La incorporación de los criterios ESG como generador de valor a la compañía
- Players implicados y su compromiso con el cumplimiento de los criterios ESG

VARIACIONES EN EL PROCESO DE INVERSIÓN

- Factores a tener en cuenta a la hora de seleccionar sectores
- Demandas actuales de los inversores

LA REGULACIÓN COMO IMPULSORA DE LA INTEGRACIÓN ESG EN LAS DECISIONES DE INVERSIÓN

- Factores catalizadores para la implementación de la normativa

- Dónde se encuentran las mayores resistencias
- Puntos de mejora del paquete regulatorio de la UE
- Marco normativo actual:
 - » Iniciativa de Convergencia de Datos ESG (EDCI)
 - » Cuestionario de Due Diligence de los Principios de Inversión Responsable de las Naciones Unidas (UN PRI DDQ)

SEGUIMIENTO SOBRE ESTANDARIZACIÓN Y GREENWASHING

- Iniciativas de estandarización: impacto, efectos y valor que aportan
- El papel del Consejo de Normas Internacionales de Sostenibilidad (ISSB)
- La nueva Directiva de Información Corporativa de Sostenibilidad
- El Reglamento SFDR

ESG DE IMPACTO Y SU AVANCE EN EL MERCADO DE INVERSIÓN

- Influencia de los objetivos globales como la descarbonización o los SDGs de cara a futuro ¿qué papel juegan?
- Desafíos y perspectivas de los criterios ESG en el sector del private equity
 - » Cuantificar el impacto financiero de la aplicación de los criterios ESG
 - » Gestión de métricas ESG en carteras diversificadas
 - » Gobierno de los datos y manejo de las métricas ESG
 - » Due diligence
 - » KPIs de ESG básicos

• **FABIOLA FERNÁNDEZ-LADREDA RIVERA**
ESG Executive Director. **ALTAMARCAM PARTNERS**



MARTES 26 DE MAYO

🕒 09.30 - 14.00

CREACIÓN DE VALOR Y GESTIÓN DE LA DESINVERSIÓN

RELACIONES CON LAS PARTICIPADAS

- Fórmulas de participación en la compañía
- Selección de los miembros del equipo gestor
- Fidelización del equipo directivo
- Control y gobierno de la compañía participada
- Relación del inversor con el equipo directivo
- Seguimiento y control de la evolución empresarial

- » Secondary Buy Out
- » Salida a bolsa
- » Venta a industriales

CREACIÓN DE VALOR EN LAS PARTICIPADAS

- Características comunes de las empresas participadas de Private Equity
- El dilema de la liquidez y estructura financiera
- La generación de valor: estrategia, operaciones, y financiación
- Digitalización, Recursos Humanos y ESG siguen cobrando peso
- Posibles estrategias en un entorno muy competitivo
- Retención del talento y criterios ESG

VENDOR DUE DILIGENCE

- Enfoque
- Valor añadido en un proceso de venta
- Recomendaciones y alcance de garantías
- Aspectos contractuales

GESTIÓN DE LA DESINVERSIÓN

- Planificación de la desinversión: cuándo y cómo desinvertir
- Importancia de los procesos competitivos
- Proceso de subastas: ventajas y desventajas
- Posibles estrategias de desinversión:
 - » Venta de la participación al equipo directivo

ASPECTOS LEGALES Y FISCALES A TENER EN CUENTA EN LA DESINVERSIÓN

- Transmisión de riesgos al adquirente:
 - » Reps & warrants vs indemnities
 - » Límites a la responsabilidad
 - » Seguros de manifestaciones y garantías
 - » Clean exit
- Estructura de la transacción
- Repago de préstamos
- Plusvalías
- Dividendos



CASOS PRÁCTICOS

• **ALMUDENA GARCÍA CALLE**
Socia Fundadora. **ABOO PARTNERS**



ASPECTOS FISCALES

- Condicionantes de la inversión en capital riesgo desde una perspectiva fiscal
- Régimen fiscal de la entidad de capital riesgo: tributación por el Impuesto sobre Sociedades, limitaciones en operaciones vinculadas y mecanismos anti-abuso
- Régimen fiscal de los inversores en entidades de capital riesgo y medidas anti-abuso Persona física residente en España
 - » Persona jurídica residente en España
 - » No residente en España
 - » Residente en paraíso fiscal
 - » Casos especiales de inversores en atención a su naturaleza
 - Banca privada
 - Entidades de crédito
 - Fondos de pensiones
 - Instituciones de inversión colectiva
 - Entidades aseguradoras

- La entidad de capital riesgo como activo apto para la deducción por reinversión de beneficios extraordinarios
- La tributación indirecta en las operaciones de capital riesgo
 - » Impuesto sobre el Valor Añadido/ITP-Transmisiones Patrimoniales Onerosas
 - » ITP- Operaciones societarias
- Inversión en private equity mediante estructuras no reguladas
- Análisis de criterios administrativos y jurisprudenciales en relación con las entidades de capital riesgo

• **SERGIO FIGUERO**
Asociado. GARRIGUES

• **JAIME CLAVER**
Asociado Senior. GARRIGUES

Por favor, escriba con mayúsculas

• NOMBRE	APELLIDOS
• CARGO	E-MAIL
• EMPRESA	C.I.F.
• DIRECCIÓN	C.P.
• POBLACIÓN	TELÉFONO

FECHAS Y LUGAR DE CELEBRACIÓN

11, 12, 18, 19, 25 y 26 de mayo

IBERCENTER AZCA

Plaza de Carlos Trías Bertrán, 4 (Madrid)

PRECIO

3.975 euros + IVA (incluye: documentación, coffee breaks, almuerzos y diploma acreditativo)

La inscripción es individual: no se permite el cambio de alumno durante el curso

Descuento Especial: 20% para inscripciones hasta el 17 de abril de 2026

+ 10% dto. adicional para suscriptores al Pack Premium Capital&Corporate

Este curso es bonificable por el sistema de bonificación de la Fundación Estatal para la formación en el Empleo. Consultar precios de grupo en el **91 761 34 80**

CONDICIONES DE PAGO

La factura del curso deberá ser abonada en su totalidad antes del comienzo del mismo

MODALIDAD DE PAGO

Transferencia bancaria a **CAIXABANK** indicando el nº de factura:
ES 41 2100 0079 88 0201457473 - BIC / SWIFT: CAIXESBBXXX

CANCELACIONES

- Las cancelaciones recibidas por escrito 15 días antes del inicio del curso dan derecho a la devolución íntegra del importe o la emisión de un saldo a favor de la empresa para otros eventos o cursos.
- En caso de cancelación con una antelación de entre 15 y 7 días a la fecha de inicio del curso se retendrá un 20% del importe.
- En caso de cancelación con una antelación de menos de 7 días a la fecha de inicio del curso se retendrá un 100% del importe.
- IFAES se reserva el derecho de anular o aplazar el curso si considera el número de participantes insuficiente. IFAES informará a los inscritos del aplazamiento y de la nueva fecha

de celebración en un plazo razonable. Si IFAES no fija una nueva fecha de celebración o si el inscrito no puede asistir, se procederá a la devolución de los importes abonados o a la emisión de un saldo a favor de la empresa cliente.

- IFAES se reserva el derecho de desconvocar o suspender, temporal, definitiva, total o parcialmente el curso por causas fortuitas o de fuerza mayor.

CONTACTOS

Contenidos: María Sánchez

Tel: 91 761 34 86 - msanchez@ifaes.es

TEL. 91 761 34 80 - www.ifaes.com - www.capitalcorporate.com - ifaes@ifaes.com

De conformidad con lo previsto en la LOPD 15/1999, le informamos de que sus datos serán incluidos en un fichero de I.F. EXECUTIVES, S.L.U., para gestionar su participación y/o suscripción, así como para ofrecerle información comercial de los productos y servicios de IFAES o de sus patrocinadores/colaboradores. Igualmente le informamos que sus datos podrán ser cedidos con la misma finalidad a empresas que colaboran con IFAES como patrocinadoras del evento, formación o jornadas en los que Usted participa. Le agradeceremos que si Usted no está de acuerdo con el uso y la cesión que se va a realizar de los datos, nos indique, mediante comunicación a IFAES a la dirección indicada a continuación, en un plazo de treinta días, su deseo de no continuar utilizando los mismos para los fines antes descritos. En caso contrario, entenderemos que presta su consentimiento en las condiciones señaladas en el Real Decreto 1720/2007, de 21 de diciembre, que aprueba el Reglamento de desarrollo de la LOPD 15/1999. Usted podrá ejercer sus derechos de acceso, rectificación, cancelación u oposición mediante comunicación a IFAES, Avenida Brasil, 17 - 14º 28020 Madrid.

PROGRAMA SUPERIOR EN

Corporate Finance y Capital Riesgo

XVI EDICIÓN

MAYO 2026



MADRID

INSCRIPCIONES



Capital &
Corporate

by: **IFAES.**

INFORMACIÓN E INSCRIPCIÓN

TEL. 91 761 34 80

www.ifaes.com

www.capitalcorporate.com

ifaes@ifaes.com

CONTACTO

María Sánchez

Contenidos

Tel: 91 761 34 86

msanchez@ifaes.es

FECHA Y LUGAR DE CELEBRACIÓN

11, 12, 18, 19, 25 y 26

de mayo

IBERCENTER AZCA

Plaza de Carlos Trías Bertrán, 4 (Madrid)

PRECIO

3.975 euros +IVA

- » 20% de descuento para inscripciones antes del 17/04/2026
- » 10% de descuento adicional para empresas suscriptoras al Pack Premium C&C
- » Consultar precios de grupo

EMPRESAS COLABORADORAS



GARRIGUES



Sinergia|partners